

SPOTKANIE INFORMACYJNE DLA PRZEDSIĘBIORCÓW

„Planowanie, organizowanie i realizacja eksportu na rynki wschodnie”

Rzeszów, 26 sierpnia 2014 r.

Rzeszowska Agencja Rozwoju Regionalnego S.A.
ul. Szopena 51, Rzeszów

Sala konferencyjna nr 209, 1 piętro

PROGRAM SPOTKANIA	
09.00 – 09.15	Rejestracja uczestników
09.15 – 09.30	Prezentacja projektu „Sieć Centrów Obsługi Inwestorów i Eksporterów (COIE)” Prelegent: Marcin Dojnik, Centrum Obsługi Inwestorów i Eksporterów
09.30 – 10.00	Ogólna charakterystyka rynku Rosji oraz krajów byłego ZSRR Prelegent: Dr Krzysztof Kaszuba, Małopolski Instytutu Gospodarczy
10:00 – 10:30	Ocena stanu współpracy na rynku Rosji oraz krajów byłego ZSRR. Niewykorzystane szanse we współpracy z partnerami z rynków Wschodnich Prelegent: Zbigniew Bereza, Stowarzyszenie Współpracy Polska - Wschód
10.30 - 11.00	Negocjacje handlowe – techniki negocjacyjne w rozmowach z potencjalnymi partnerami handlowymi Prelegent: Dr Leszek Gajos WSPIA
11.00-11.30	Sposoby zabezpieczania transakcji – w tym status upoważnionego przedsiębiorcy – AEO – warunki uzyskania, statusu AEO, typu świadectw, zalety wynikające z posiadania statusu Prelegent: Zbigniew Bereza, Stowarzyszenie Współpracy Polska - Wschód
11.30 – 11.45	Przerwa kawowa
11.45 – 12.15	Bariery w rozwoju eksportu na rynki Rosji oraz krajów byłego ZSRR (Rosja, Ukraina, Białoruś, Litwa, Łotwa, Estonia, Mołdawia) – rekomendacje co do ich przezwyciężenia Prelegent: Krzysztof Kocur, Ukraińsko-Polska Spółka Prawnicza „LEXIA KONSALT”
12.15-12.45	Opracowywanie oferty eksportowej i organizacja eksportu w firmie – uwarunkowania, które należy wziąć pod uwagę. Prelegent: Krzysztof Kocur, Ukraińsko-Polska Spółka Prawnicza „LEXIA KONSALT”
12.45 – 13.30	Panel dyskusyjny z udziałem wszystkich panelistów
13.30– 14:00	Lunch